

# Selvsændig som franchisetager?

Er du klar til en udfordring?

# Drømmer du om at blive selvstændig?

Så er du ikke alene! Hver tiende drømmer om en karriere som selvstændig og et stigende antal højtuddannede vælger karrierevejen som selvstændig. For mange af disse kan det at være franchisetager være en rigtig spændende mulighed.

Statistikken viser at hele 80% af dem der vælger franchise og det at være en del af en kæde har succes mens kun 30 % overlever udenfor kædesystemerne.

Vi hjælper mange med at nå deres drømme og hjælper selvfølgelig også gerne dig. Her er lidt information som måske kan hjælpe dig lidt på vej.

# Passer du til at drive din egen virksomhed?

At være franchisetager handler i virkeligheden om at drive sin egen virksomhed, men i et allerede eksisterende og velfungerende koncept. Du skal vurdere om du har de nødvendige egenskaber og passer til at være selvstændig. Det indeholder både masse spændende muligheder, men selvfølgelig også udfordringer og risici, men de kan som regel løses.

Fordelen, og forskellen med franchise, sammenlignet med at stå på helt egne ben, er at du får støtte og support fra franchisegiver og får mulighed for at være en del af et velfungerende koncept.

# Har du støtte fra familien?

At starte egen virksomhed kræver stor indsats og mange prioriteringer. Det er derfor vigtigt at du inden du starter din virksomhed får diskuteret det hele igennem med din familie. Det er meget vigtigt at din familie støtter dig og bakker op om din beslutning om at blive selvstændig.

De første år indebærer ofte hårdt arbejde og mange lange dage, ofte med minimal fritid og ferie. Belønningen bliver forhåbentligvis desto større senere. Og fordelene er at du selv bestemmer hvordan du skal organisere dit arbejde og hvor hurtigt du ønsker at din virksomhed skal vokse og udvikle sig

# Aktiviteter og investeringer

At blive franchisetager indebærer altid en eller anden form for investering – afhængig af branche og type koncept du vælger så vil indsatsen og investeringen variere. Et service eller tjenestekoncept vil ofte indebære mindre investeringer, mens restaurant og mange detailhandelskoncepter som regel medfører større investeringer.

Det er derfor vigtigt at du vurderer din økonomi – hvor meget du har lyst og mulighed for at investere og binde din formue – og hvad du har tilgængelig i form af kontanter, bankkonti, friværdis i hus, bil og båd – det vi ofte kalder tilgængelig egenkapital, altså inden der lånes penge i banken.

# Lån til din virksomhed?

Du skal vurdere hvilke muligheder du har for at skaffe sikkerhed for de lån som din virksomhed skal have for både at komme i gang, men også til driften den første tid indtil der kommer den nødvendige omsætning. Det er vigtig at du er realistisk når du budgetterer din omsætning – vi kan alle have en tendens til at være lidt for optimistiske 😊.

Du har muligvis nogen form for sikkerhed i din bolig eller har nogen som kan hjælpe med sikkerhed eller kaution.

# Potentiel franchisepartner?

Har du vanskeligheder ved at få finansieringen til at hænge sammen eller er der vigtige kompetencer som kan supplere dine kvaliteter, ja så kan det være en rigtig god idé at finde en partner som du kan dele investeringen med.

Du skal bare huske at I i så fald, er to der skal bestemme og som skal dele fortjenesten i selskabet, samtidigt med at virksomheden skal kunne generere en tilstrækkelig indtjening til jer begge.

# Vælg den rigtige branche

Tænk grundigt igennem hvilken eller hvilke brancher som du vil kunne trives i.

Om arbejdstider, åbningstider, arbejdsmiljø passer dig som person. Du kan vurdere hvilke muligheder der findes af forskellige koncepter og brancher på [www.FranchiseHub.dk](http://www.FranchiseHub.dk).

Prøv at forestille dig selv, og vurder om du passer ind, i de forskellige brands og brancher? Hvilken branche vil du være en del af og hvordan ønsker du at din hverdag skal se ud?



# Gør en grundig research!

Inden du vælger en eller flere virksomheder hvor du kan tænke dig at blive franchisetager, er det en god idé at du gennemfører dine egne undersøgelser af markedet. Snak gerne med eksisterende franchisetagere eller deres konkurrenter for at lære mere om branchen, find informationer om virksomheden på nettet, tag evt. gerne en snak med os eller læs mere om dem på [www.franchisehub.dk](http://www.franchisehub.dk)

# Og hvad så nu?

Når du har fundet det eller de franchisekoncepter som du synes virker spændende og interessante, så udfylder du blanketten for at få mere information på FranchiseHub.dk eller ring os så hjælper vi dig meget gerne videre på vejen til at blive franchisetager og til at realisere din drøm om at blive selvstændig.

Kontakt os gerne på 20219900 eller på [dk@franchisehub.dk](mailto:dk@franchisehub.dk)

Held og lykke!!!

Håber at høre fra dig.

